



# PROGRAMME DE FORMATION

## LA FINANCE AU SERVICE DU QUOTIDIEN CASH POWER : MIEUX PILOTER SES MARGES ET SA TRÉSORERIE



Mise à jour : Mai 2022

# PROGRAMME DE FORMATION | LA FINANCE AU QUOTIDIEN

## CASH POWER : MIEUX PILOTER SES MARGES ET SA TRÉSORERIE

### **Pourquoi cette formation :**

1 chance sur 2, c'est la probabilité de survie d'une entreprise à 5 ans... En cause ? Une gestion de l'entreprise insuffisante voire aléatoire : business model fragile voire inopérant, un seuil de rentabilité ou des coûts qui dérapent, une trésorerie subie... autant d'éléments clés que le dirigeant doit prendre en main au service de son entreprise et pourtant...

Vous êtes dirigeant d'une entreprise ou d'une business unit et souhaitez passer un cap dans la gestion de votre jeune entreprise pour préparer son futur ?

Cette formation est pour vous : vous repartirez avec les Indicateurs clés et des outils de gestion que vous aurez expérimentés, pour mieux piloter vos marges et trésorerie dans la durée.

Rendre la finance sexy et utile : de la finance business et pratique, pour les non-financiers !

### **Objectifs de la formation :**

- Comprendre et piloter stratégiquement ses marges
- Être proactif dans le suivi de sa trésorerie et du poste client
- Esquisser sa stratégie de développement grâce aux bons KPIs


### **Formatrice :**

Farah Allouche est formatrice, coach certifiée et consultante. Son expertise en analyse évaluation des risques financiers et économiques, combinée à son expérience dans la conduite de projets d'envergures et comme manager d'équipe multi-métiers et multiculturelles au sein de structures complexes sont un réel atout pour cette action de formation qu'elle a conçue et anime.



# PROGRAMME DE FORMATION | LA FINANCE AU QUOTIDIEN

## CASH POWER : MIEUX PILOTER SES MARGES ET SA TRÉSORERIE

 **Durée :** 2 jours (J1 - J+30)(14h)  
**Inter :** 6 à 10 participants  
**Dates/Lieu :** 5/09 et 03/10 2022  
Distanciel visio + travail inter-sessions



### Public et Prérequis :

Dirigeant d'entreprise ou de centre de profit ou à vocation de devenir - Pas de prérequis spécifique

Si des personnes en situation de handicap font partie des participants, nous prévenir au préalable pour mettre en place les conditions d'accueil et de suivi adapté. Le programme ci-après peut être soumis à modification selon les besoins.

### ✓ Objectifs

#### Pédagogiques :

- Comprendre et piloter stratégiquement ses marges
- Être proactif dans le suivi de sa trésorerie et du poste client
- Esquisser sa stratégie de développement grâce aux bons KPIs

#### ✓ Méthodes Pédagogiques :

- Méthode active de découverte et mises en situation
- Mise en situation & exercices
- Questionnement et échanges mutuels

#### ✓ Evaluation des acquis :

- Questionnaire préalable, éventuels besoins spécifiques
- Questionnaire d'évaluation
- Evaluations à chaud et à froid
- Certificat de formation

#### ✓ Formatrice :

- Farah Allouche
- Formatrice & Coach certifiée

- ✓ Auto-évaluation préalable

### J1 : Les fondamentaux d'une rentabilité maîtrisée (7h)

Maîtriser les principes de l'analyse financière, calculer et s'approprier les indicateurs clés

- ✓ Comprendre et s'approprier les grands documents comptables et leur interdépendance
- ✓ Evaluer, analyser et piloter ses marges et sa trésorerie de manière stratégique
- ✓ Analyser les flux et mieux piloter son BFR et son poste client pour optimiser sa trésorerie



Expérimentation autonome des outils du jour 1

### J+15 : Prendre des décisions de gestion (7h)

Appréhender les risques pour mieux préparer le développement de son entreprise

- ✓ Prévenir le risque d'impayés et d'insolvabilité
- ✓ Optimiser son développement grâce au prévisionnel de trésorerie
- ✓ Planifier ses actions stratégiques prioritaires



Nous contacter par email :  
[hello@farahallouche.com](mailto:hello@farahallouche.com)



Echangeons de vive-voix, prenez un Rdv tel !  
[bit.ly/ meetme](https://bit.ly/meetme)

